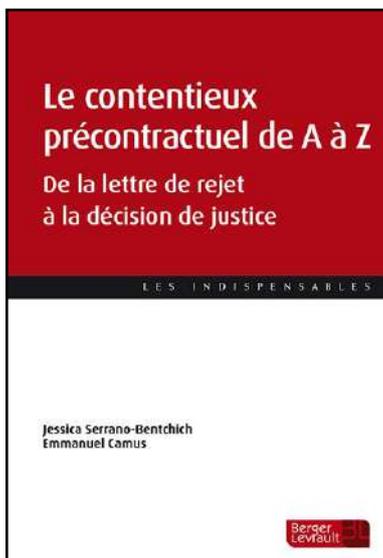


Le contentieux précontractuel de A à Z De la lettre de rejet à la décision de justice

De Jessica Serrano-Bentchich et Emmanuel Camus



Le risque contentieux dans la commande publique sans stress !

La commande publique est une matière propice au contentieux. Parce qu'elle fait des heureux (les entreprises retenues) et des malheureux (les autres), les consultations sont scrutées et volontiers contestées devant les tribunaux.

Cet ouvrage expose aux acheteurs, de manière pédagogique, exhaustive et opérationnelle, les règles applicables afin de maîtriser le risque contentieux au stade de la passation des contrats de la commande publique ; de leur côté, les acteurs privés sauront quand et comment initier un contentieux précontractuel et éviter les pièges procéduraux.

L'approche thématique et chronologique permet de se poser les bonnes questions et d'avoir les bons réflexes : que faire à chaque étape ? De la lettre de rejet à la notification de la décision de justice, ce guide permet d'appréhender tant la phase précontentieuse que la phase contentieuse, en décryptant des notions juridiques parfois complexes, telle que la lésion.

Le découpage en fiches thématiques permet une compréhension rapide des notions clés et des points importants, illustrés de schémas et cas pratiques. Une attention toute particulière a également été portée à la méthodologie ainsi qu'à la maîtrise du syllogisme juridique à travers une partie inédite.

Avec ces outils, vous serez armé-e pour éviter toutes les embûches du contentieux précontractuel !

Parution : 27 mai 2021

Collection : Les indispensables

Broché : 464 p. | 16 x 24 cm

Prix : 45 € TTC

Réf. 121728

ISBN : 978-2-7013-2139-4

Jessica Serrano-Bentchich est avocate à la Cour en droit public des affaires, de la commande publique et des travaux publics et privés.

Emmanuel Camus est avocat au Barreau de Paris en droit public des affaires et de la commande publique.



Sommaire

Avant-propos

Partie 1 – Échanger avant le contentieux

Fiche 1 – Les informations spontanées de l'acheteur

Fiche 2 – Les informations provoquées par l'opérateur économique évincé

Fiche 3 – Les règles applicables en matière de communication des documents de la consultation

Fiche 4 – Les informations explicitées par l'acheteur

Partie 2 – S'interroger avant et pendant le contentieux

Fiche 5 – Qui peut saisir le juge ?

Fiche 6 – Quoi – de quels contrats ?

Fiche 7 – Quand – à quel moment ?

Fiche 8 – Où – quel tribunal saisir ?

Partie 3 – Formaliser les écritures

Fiche 9 – La page de couverture

Fiche 10 – Partie I – Des faits, rien que des faits

Fiche 11 – Partie II – La bataille juridique (1/2) – Fond

Fiche 12 – Partie II – La bataille juridique (2/2) – Forme

Fiche 13 – Partie III – Les demandes en justice

Partie 4 – Démontrer au juge

Fiche 14 – La lésion

Fiche 15 – Les arguments en demande

Fiche 16 – Les arguments en défense

Fiche 17 – La preuve

Fiche 18 – Les pouvoirs du juge

Partie 5 – Suivre la procédure

Fiche 19 – Saisir le tribunal

Fiche 20 – Notification du recours

Fiche 21 – L'instruction

Fiche 22 – L'audience

Fiche 23 – La déclaration sans suite de l'acheteur

Fiche 24 – La décision de justice

Annexes

Liste des abréviations

Index

N'hésitez pas à nous contacter pour toute information complémentaire ou autre service de presse.

Contact Presse : Nathalie Veuillotte

06.17.42.24.44 / nathalie.veuillotte@berger-levrault.com

Plus d'information sur berger-levrault.com rubrique « Maison d'Édition »